



EFFICIENCY COMES TRUE

<https://www.csp-sw.de/jobs/area-sales-manager-fuer-die-region-nord/>

AREA SALES MANAGER FÜR DIE REGION NORD (m/w/d)

Arbeitgeber
CSP GmbH & Co. KG

Deine Aufgaben

- Aktiver Ausbau und Pflege der Geschäftsbeziehungen und Netzwerke bei bestehenden Kunden
- Neukundenaquise
- Kundenbedarfsanalyse, Entwicklung geeigneter Lösungskonzepte/ Cross-Selling
- Eigenverantwortliche Umsatz- und Accountplanung
- Schnittstellenfunktion zwischen Kunde und Unternehmen
- Erstellung von Angeboten, Führung von Vertragsverhandlungen und -abschlüssen
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung zur Erweiterung des Marktpotentials und Produktportfolios
- Präsentation des Unternehmens auf Messen und Kundenveranstaltungen

Arbeitsort
D-30179 Hannover

Dein Profil

- Bachelorabschluss oder abgeschlossene Berufsausbildung mit mehrjähriger Berufserfahrung im Vertrieb
- Verständnis betriebswirtschaftlicher Geschäftsprozesse sowie zukunftsweisender Prozessentwicklungen
- Gute MS Office Kenntnisse und verhandlungssicheres Deutsch und Englisch
- „Hunting“-Mentalität und Abschluss-Orientierung
- Sehr gute Präsentations- und Kommunikationsfähigkeiten
- Teamfähigkeit, Kundenorientierung und sicheres Auftreten

Was dich erwartet

- Ein abwechslungsreiches Aufgabenfeld in einem internationalen Arbeitsumfeld
- Ein sympathisches und familiäres Team sowie Freiräume für Ideen
- Unbefristete Festanstellung, flexible Arbeitszeiten und Homeoffice
- Leistungsorientiertes Gehalt (inkl. Bonuszahlungen) und Firmenwagen (auch zur privaten Nutzung)
- Flache Hierarchien mit regelmäßigen Teammeetings (u.a. SCRUM-Modell)
- Teamevents und Firmenfeste
- Individuelle Einarbeitung am Standort Hannover und Entwicklungsmöglichkeiten
- Betriebliches Gesundheitsmanagement
- Vergünstigte Einkaufsplattform für alle Mitarbeiter (m/w/d)

Bewirb dich!

Wir freuen uns auf deine aussagekräftige Bewerbung (bitte nur als PDF-Dokument)! Sende diese bitte an recruiting@csp-sw.de mit Angabe des möglichen Eintrittsdatums und deiner Gehaltsvorstellung.